



Wir suchen zum nächstmöglichen Termin für unseren Standort St. Veit einen

Sales Manager (m/w/d)

für die aktive Betreuung sowie die Erweiterung unseres bestehenden Kundenstammes. Sie beraten unsere Kunden umfassend, erstellen Angebote, repräsentieren geba auf Fachmessen und verfolgen engagiert die Umsetzung unserer Vertriebsstrategie. Dabei setzen Sie sich als Teamplayer mit vollem Engagement für den Erfolg ein.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bewerben können Sie sich per Email an kimnatalie.herzog@geba.eu, direkt online unter www.geba.eu oder per Post über unsere Firmenzentrale in Deutschland:

geba Kunststoffcompounds GmbH

Industriestraße 11 - 21, D-59320 Ennigerloh

Frau Kim Natalie Herzog

Tel. +49/ 2524-9312-49

Fax +49/ 2524-9312-46

kimnatalie.herzog@geba.eu

geba Kunststofftechnik GmbH & Co. KG

Industrieparkstr. 18

A-9300 St.Veit/Glan

www.geba.eu

Seit 1986 ist geba Markenzeichen für hochwertige Compounds aus technischen Kunststoffen. Das dynamische Familienunternehmen mit Sitz im Münsterland hat sich zu einer Unternehmensgruppe mit internationalen Produktionsstandorten in Deutschland, Spanien und Österreich, globalem Liefernetz und europaweiter Vertriebspräsenz entwickelt.

Das erwarten wir:

- eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- mehrjährige, einschlägige Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte eines Industrieunternehmens
- idealerweise Erfahrungen in der Kunststoffbranche
- verhandlungssichere Englischkenntnisse
- den sicheren Umgang mit MS-Office-Programmen, insb. Excel
- Verhandlungsgeschick, Überzeugungskraft, Reisebereitschaft
- Hands-on-Mentalität für die erfolgreiche Arbeit in einem etablierten Familienunternehmen

Das bieten wir:

- einen abwechslungsreichen Arbeitsplatz in einem innovativen Unternehmen
- flexible Arbeitszeiten
- Sicherheit + Dynamik eines führenden Compoundeurs
- ein Mindestgehalt von 1.800,- € brutto + Überzahlung entsprechend Ihrer Qualifikation sind unser Angebot